

Calculating with Commission Engine

Introduction

Commission calculation is a complex process with a lot of different rules. Usually we have to deal with the following issues during commission calculation:

- Sales processes are analyzed from perspective of effectiveness, if effectiveness reaches given level – bonus or prize is calculated and given to related employees.
- Different commission levels for different products, different product groups or for different customers.
- Complex motivators, bonus calculation algorithms, where sales representative's position, sales history take important part.
- Algorithms which change in time – different from one sales period (year, quarter, month) to another, associated with new persons, new agreement types, different logic, parameters depend on department.
- The factors / rules based on different scope of data – different source, length of data – current month, previous month, current year.
- Source data of commission rules are different IT applications – data must be integrated, cleaned and filtered by employees or sales representatives.

Above situations were reasons to introduce solution - application Commission Engine.

Details of solution

- Logic of calculation is based on logical rules definition which use Drools Expert (rule engine widely known, founded by JBoss community) – can be easily changed.
- Separated component which could be integrated in given IT Architecture by Mule ESB, WS, SAP IDOCs, SAP WS, CRM, JMS or database layer.
- Rules are testable with sample data. Rules are grouped in commission types and parameterized during phase of implementation.
- Rules could be managed, turned on / off, treated as simulation.

- There is simple GUI to show calculation results for contracts, projects and persons.
- Manage mass printing of commission results for every persons, send them to all addressees via post letters or emails.
- Possibility to export results manually by file or automatically as pay supplements or FI postings.

comm_stmt.pdf - Adobe Reader

ZAMÓWIENIA ZREALIZOWANE - NALICZONA PROWIZJA

N.p.	Numer zamówienia	Data zamówienia	Imię, nazwisko klienta	Numer TM	Numer magazynu	Kwota prowizji
1	A051492	28-08-2013	first name: CWH test			600,00 zł
2	A051493	28-08-2013	first name: BO tester			600,00 zł
3	A081401	28-08-2013	first name: CWH with own stock			600,00 zł
Ilość zamówień: 3						Kwota prowizji razem: 1 800,00 zł

ZAMÓWIENIA NA AKCESORIA - NALICZONA PROWIZJA

N.p.	Numer zamówienia	Data zamówienia	Imię, nazwisko klienta	Numer magazynu	Kwota prowizji	
1	A051493	24-08-2013	first name: BO tester		1,00 zł	
2	A051492	24-08-2013	first name: CWH test		1,00 zł	
Ilość zamówień: 2						Kwota prowizji razem: 2,00 zł

ZAMÓWIENIA - KOREKTY

Data zamówienia	Imię, nazwisko klienta	Numer TM	Numer magazynu	Kwota prowizji
Kwota korekt razem: 0,00 zł				

ESORIA - KOREKTY

Data zamówienia	Imię, nazwisko klienta	Numer magazynu	Kwota prowizji
23-08-2013	first name: CWH with own stock		-1,00 zł
Kwota prowizji razem: -1,00 zł			

1 801,00 zł

Details of commission VIII 2013 - Wiadomość (HTML)

Do: Jan.Kowalski@company.com

Temat: Details of commission VIII 2013

Dołączono: comm_stmt.pdf (41 KB)

Dear Jan,

Please find your commission statement details for VIII 2013.

With regards
John Smith
Commission Department

Jan.Kowalski@company.com

Kalendarz Sprzedaży > Prowizje dla okresu 2010-Czerwiec połówkowa

Prowizje okresu sprzedaży

N pr...	Przedstawiciel	Pr podsta...	Korekta	Podata... razem	Uzupeni...	Bonus	Bonus - opis	Rekruta...	Superpr...	Wyrów...	Suma prowizji
76	3818	Barbara Maleta	0	0	0	0			0	0	0
77	3821	Maria Szmelcer	0	0	0	0			0	0	0
78	3832	Andrzej Poplaw...	0	0	0	0			0	0	0
79	3984	Jadwiga Zolnier...	600	0	600	0			0	0	600
80	3997	Krystyna Gawet	1200	0	1200	0			0	0	1200
81	4010	Grażyna Machno	0	0	0	0			0	0	0
82	4025	Grażyna Kaczo...	600	0	600	0			0	0	600
83	4041	Aleksander Bez...	0	0	0	0			0	0	0
84	4057	Maria Pietrzak	0	0	0	0			0	0	0
85	4092	Konrad Długow...	0	0	0	0			0	0	0
86	4132	Andrzej Barano...	0	0	0	0			0	0	0
87	4235	Marta Długosz	0	0	0	0			0	0	0
88	4362	Ryszard Wolański	600	0	600	0			0	0	600
89	4466	Anna Bobrowska	0	0	0	0			0	0	0
90	4523	Małgorzata Kubas	600	0	600	0			0	0	600
91	4610	Bartosz Rudziński	0	0	0	0			0	0	0
92	4633	Anna Chrzano...	0	0	0	0			0	0	0
93	4646	Urszula Horabik	600	0	600	0			0	0	600
94	4731	Robert Winiarski	0	0	0	0			0	0	0
95	4841	Ewa Deptuła	0	0	0	0			0	0	0
96	4851	Anna Fił	0	0	0	0			0	0	0
97	5075	Danuta Matusiak	0	0	0	0			0	0	0
98	5100	Maria Mrozek	0	0	0	0			0	0	0
99	5139	Joanna Gorzela...	1200	0	1200	0			0	0	1200
100	5195	Danuta Baska	1800	0	1800	0	PREMIA - BIURO		0	0	3300

Strona 1 z 14

Prowizje od 1 do 100 z 1340

Pokaż prowizje Dane wejściowe Wylicz prowizje Zatwierdź Raporty Format

Kalendarz Sprzedaży

Okresy sprzedaży

Miesiąc	Okres	Data Od	Data Do	Roz...
Lis 10	2010-Listopad	2010-11-03	2010-12-01	mi
Paź 10	2010-Październik	2010-10-02	2010-11-02	mi
Paź 10	2010-Październik połówkowa	2010-10-02	2010-10-14	po
Wrz 10	2010-Wrzesień połówkowa	2010-09-02	2010-09-16	po
Wrz 10	2010-Wrzesień	2010-09-02	2010-10-01	mi
Sie 10	2010-Sierpień	2010-08-03	2010-09-01	mi
Sie 10	2010-Sierpień połówkowa	2010-08-03	2010-08-16	po
Lip 10	2010-Lipiec połówkowa	2010-07-02	2010-07-15	po
Lip 10	2010-Lipiec	2010-07-02	2010-08-02	mi
Cze 10	2010-Czerwiec	2010-06-02	2010-07-01	mi
Cze 10	2010-Czerwiec połówkowa	2010-06-02	2010-06-16	po
Maj 10	2010-Maj połówkowa	2010-05-05	2010-05-17	po
Maj 10	2010-Maj	2010-05-05	2010-06-01	mi
Kwi 10	2010-Kwiecień	2010-04-02	2010-05-04	mi
Kwi 10	2010-Kwiecień połówkowa	2010-04-02	2010-04-15	połówkowa

Strona 1 z 3

Okresy sprzedaży od 1 do 53 z 53

Import danych Dane wejściowe Prowizje Symulacja

Advantages

- Importing of input data from source systems including SAP and CRM (i.e. Salesforce.com).
- Fast and reliable commission calculations and commission simulations.
- Flexibly and simply rules definition.
- Automated, clear and detailed information for contracts, projects or people as commission statements printed, sent by post or sent by email.
- Fast results of approved commission results in file format or exported to the target system (i.e. SAP).

Exence S.A.

Headquarters:

ul. Szwedzka 5, Bielany Wrocławskie
55-040 Kobierzyce

Tel. +48 71 782 06 00
Fax +48 71 782 06 01

office@exence.com
www.exence.com

Sales office:

ul. Równoległa 2
02-235 Warszawa

Tel. +48 22 380 23 70
Fax +48 22 380 23 71